



Descripció del lloc i l'oferta de treball: Coordinador de Ser Barri

Objectiu de SER BARRI: Generar activitat econòmica als barris per mitjà de la intercooperació.

SER BARRI és una cooperativa mixta de consum i treball que té l'ambició de desenvolupar una plataforma d'intercooperació de proximitat potent, efectiva i transversal, un clúster d'economia social que agrupi al major nombre d'entitats del sector privat, solidari o mercantil, en torn als serveis d'utilitat pública que es puguin donar als barris des d'una economia governada democràticament i sense ànim de lucre.

Amb l'impuls de la Confederació d'Associacions Veïnals de Catalunya (CONFAVC) i la cooperativa europea iesMed, a SER BARRI apostem pels PPPS (partenariats públics privats solidaris) i ambicionem agregar progressivament a tots els actors que puguin confluïr en un projecte d'aquestes característiques, com des de fa 5 anys ja ho fan en el A-Porta entitats tan diverses com govern, municipis, Fundació la Caixa, Aigües de Barcelona... Partim d'un historial d'èxit que s'ha de consolidar en una visió més ampla, la de ser barris.

Des dels valors de la Economia Social i Solidària, ens proposem des de SER BARRI donar el salt qualitatiu i quantitatiu que es necessita per ser el viver d'innovació, d'aliances i de sinergies que necessita el país i que pugui ser una referència a nivell internacional.

Missions i responsabilitats:

- En col·laboració amb la consultoria estratègica, re-elaborar el pla de desenvolupament de l'empresa a mig termini (3-5 anys)
- Identificar els serveis amb possibilitats de comercialització en un entorn "de mercat", capitalitzant les experiències ja disponibles (A-Porta, Lliures)
- Mantenir contactes amb administracions i finançadors per a presentar el projecte i captar fons. Per aquesta tasca, s'haurà de coordinar amb l'agència externa contractada a tal efecte.
- Col·laboració amb l'estructuració de projectes per a la presentació d'ofertes (Push & Pull).
- Representar l'empresa en actes del seu interès
- Identificar les millors fórmules per a facilitar la contractació de la cooperativa per part d'institucions públiques i privades



(problemàtiques d'adjudicacions amb o sense concurs, deduccions fiscals de donatius, tractament de l'IVA, etc)

- Reclutar, quan s'escaigui, les persones de l'equip i col·laborar en la seva formació.

Perfil:

- Estudis:
 - Preferiblement titulació universitària (ADE o similar)
- Experiència:
 - Persona amb experiència en gestió comercial i de desenvolupament de projectes, ocupant llocs de responsabilitat com a director comercial, cap de vendes o adjunt a direcció.
 - Coneixement de mercats B2B o amb serveis als Ajuntaments i Institucions.
 - Experiència en gestió d'equips de persones (autoritat, rigor, disciplina, capacitat d'escoltar i treure el millor de l'equip i fer-los progressar), flexibilitat per a gestionar imprevistos, etc.
 - Capacitat de síntesi i de redacció
- Es valorarà
 - Coneixement dels barris, preferentment que hagi treballat en ells i conegui bé la riquesa i diversitat de les persones i comunitats que hi viuen.
 - Coneixement del cooperativisme i l'Economia Social i Solidària.
 - Coneixement del francès i/o anglès

Competències i característiques personals

- Amb visió comercial i estratègica
- Executiu
- Amb inquietuds de caràcter social
- Amb bons dots de comunicació i de relació interpersonal
- Amb empena, orientada a resultats i a assolir objectius.
- Amb capacitat de comprendre entorns complexos
- Creatiu, generador d'idees i de "relats"
- Amb capacitat de generar moviment, que les coses passin
- Metòdic, rigorós i amb capacitat d'organització.
- Responsable i honest
- Autònom i resolutiu
- Amb capacitat de treball en equip



Dependència: Consell Rector de Ser Barri

Contracte, categoria professional i remuneració:

- Contracte a jornada completa lligat a la durada la durada del projecte singular (fins el 30/10/2022), amb voluntat de transformar-se en contracte indefinit i jornada completa si s'aconsegueix la consolidació de la cooperativa.
- Categoria: Coordinador de Ser Barri.
- Remuneració per a una jornada completa 2.400 €/bruts mensuals en 12 mensualitats

Incorporació immediata

Enviar currículum i carta de presentació a jobs@iesmed.eu